



Vlaanderen
verbeelding werkt

Informatie- vergadering CETA en EU-handel



Programma

- ▶ 09.20u: Toelichting over CETA (Kevin Verbelen, DiV)
- ▶ 09.35u: Belang van de Vlaamse handel met Canada (Peter Jaspers, FIT)
- ▶ 09.45u: Canadees perspectief op CETA (Gregory Rust, Canadese ambassade in Brussel)
- ▶ 10.15u: Belang van CETA voor het Vlaamse bedrijfsleven
 - Jane Murphy - CanChamBeLux
 - Luc Vanoirbeek - Boerenbond
- ▶ 10.45u: pauze
- ▶ 11.00u: Voorstelling bevraging over Vlaamse prioriteiten in het licht van de EU-handelsstrategie “Handel voor Iedereen”
- ▶ 11.15u: Standpunten van het maatschappelijk middenveld
 - Renaat Hanssens (ACV)
 - Olivier Beys (WWF)
 - Gilles Suply (Voka)
 - Michaël Geelhand de Merxem (AWDC)
- ▶ 12.00u: Vragen aan en reacties op het panel
- ▶ 12.15u: Slotwoord (Koen Verlaeckt, Secretaris-generaal DiV)
- ▶ 12.25u: Netwerklunch



Vlaanderen
verbeelding werkt

Voorstelling resultaten bevraging EU- handelsstrategie

Verloop van de bevraging

- ▶ Peilde naar de Vlaamse prioriteiten in de Europese handelsstrategie “Handel voor iedereen”
- ▶ Vormt insteek voor de nota aan de Vlaamse Regering betreffende het Gemeenschappelijke Handels- en Investeringsbeleid van de Europese Unie en de Vlaamse belangen, beleidsdoelstellingen en beleidsinstrumenten.
- ▶ Via e-mail van 12 augustus t.e.m. 15 september 2016
- ▶ 155 organisaties
- ▶ 27 reacties, waarvan 18 minstens gedeeltelijk ingevuld

Respondenten

- ▶ AWDC
- ▶ FLAG
- ▶ Komosie
- ▶ Agoria
- ▶ Essenscia
- ▶ Belgapom
- ▶ Havenbedrijf Antwerpen
- ▶ Voka
- ▶ Imec
- ▶ Creamoda
- ▶ Fedustria
- ▶ UNIZO
- ▶ Boerenbond
- ▶ 11.11.11
- ▶ ACV
- ▶ WWF
- ▶ VERSO
- ▶ Gezinsbond

Opportunities in the strategy

- ▶ Market access and the reduction of trade barriers.
- ▶ Strengthened international cooperation in the area of regulation.
- ▶ A trade- and investment policy based on values
- ▶ More transparency.
- ▶ More attention for SMEs.
- ▶ Better implementation of trade agreements.
- ▶ Digitalisation as a priority.

Meerderheid stelt strategie niet in vraag, wel bedenkingen:

- ▶ Een handels- en investeringsbeleid op basis van waarden en transparantie brengt risico's mee: mogelijk competitiviteitsverlies voor de EU, extra administratieve lasten, te beperkte onderhandelingsmarge, voornaamste focus op het creëren van exportmarkten verdwijnt.
- ▶ De EU-waarden worden te weinig concreet gemaakt.
- ▶ Duurzame ontwikkeling moet ruim opgevat worden,
- ▶ De strategie mag ambitieuzer zowel op commercieel vlak, als op vlak van duurzaamheidsvereisten.
- ▶ De EU moet ook bepalen welke diensten, sectoren of cruciale infrastructuren ze wil afschermen van (bepaalde) buitenlandse investeringen.
- ▶ Bezorgdheden over openbare dienstverlening en het omlaag halen van Europese waarden.



Uitdagingen voor de internationale handel

- ▶ **Toegang tot betaalbare energie en grondstoffen.**
- ▶ **Transitie naar een duurzamere economie.**
- ▶ **Toenemende aversie tegen vrijhandel bij de publieke opinie + nood aan transparante communicatie over de toegevoegde waarde van internationale handel.**
- ▶ **Toename van protectionisme (in bepaalde sectoren).**
- ▶ **Het creëren van een level playing field en wederkerigheid in handelsrelaties.**
- ▶ **Blijvend inzetten op markttoegang en het wegwerken van (tarifaire en niet-tarifaire) handelsbelemmeringen.**

Merendeel akkoord met eerst multilaterale aanpak met alle WTO- leden, dan plurilaterale met een deel van de WTO-leden, dan regionale en bilaterale handels- en investeringsovereenkomsten

- ▶ **Mondiale waardeketens**
- ▶ **Transparantie**

MAAR:

- ▶ **Is significante vooruitgang nog mogelijk multilateraal?**
- ▶ **Haalt EU zelf de aanpak onderuit door bilaterale akkoorden?**
- ▶ **Nog complexer kluwen door gelaagdheid**



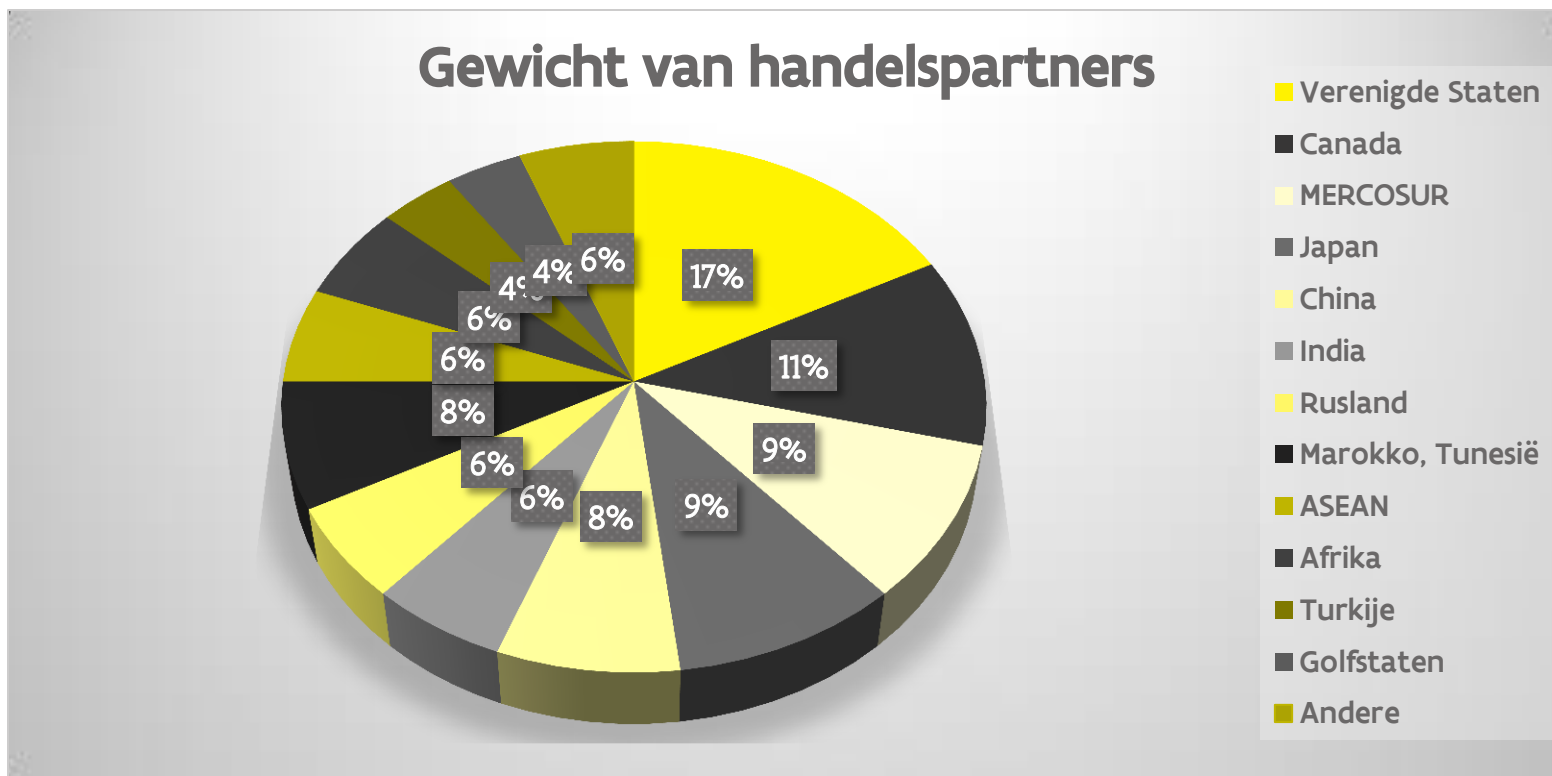
▶ **Multilateraal akkoord vooral voor mondiale normzetting**

▶ **Bilaterale EU-handelsakkoorden vooral om de relaties tussen de partners te intensifiëren.**

Merendeel akkoord met offensieve en defensieve belangen

- ▶ Maar offensieve belangen primeren in de praktijk op waarden.
- ▶ Belangen blijven te vaag.

Geografische prioriteiten



Daarnaast ook UK, Iran en Pakistan

Voor de internationalisering van kmo's kunnen de EU en Vlaanderen zorgen voor:

- ▶ Transparante informatie.
- ▶ Begeleiding bij betreding nieuwe markten: marktopportunities, B2B-contacten, oplossen van handelsbelemmeringen.
- ▶ Kosten/red-tape verminderen.
- ▶ Misschien beter 'kmo-toets' van elke maatregel in alle hoofdstukken i.p.v. apart hoofdstuk kmo's in akkoorden.

Ruime handelsakkoorden

- ▶ Voordeel indien EU erin slaagt zijn handelspartners de minimale arbeidsnormen, milieunormen en mensenrechten te doen naleven.
- ▶ Onverantwoord om voorbij te gaan aan de externaliteiten die inherent met import en export verbonden zijn. Handelsakkoorden moeten duurzame ontwikkeling opnemen.
- ▶ Doordat handelsakkoorden ruimer worden, belangen ze niet enkel bedrijven aan. Er is nood aan transparant overleg met meer mensen/vertegenwoordigers.

Enge handelsakkoorden

- ▶ Bijkomende voorwaarden hollen (de impact van) handelsakkoorden uit en dragen ertoe bij dat vrijhandel een gecontesteerd onderwerp is geworden.

Voor handelsbelemmeringen doen de respondenten beroep op:

- ▶ Diplomatieke post, ambassade
- ▶ Koepelorganisaties
- ▶ Europese federaties
- ▶ FOD Economie/ FOD Buitenlandse Zaken
- ▶ FIT/ gewestelijke exportpromotie instanties, economische vertegenwoordigers van de gewesten
- ▶ Kamers van Koophandel doorheen de wereld
- ▶ Private consulting
- ▶ Samenwerking met douane
- ▶ Dienst reglementering van het Agentschap voor Buitenlandse Handel
- ▶ Contacten binnen de Europese Commissie

Tip: [Meldpunt Handelsbelemmeringen bij FIT](#)





Vlaanderen
verbeelding werkt

Standpunten van het middenveld



Vlaanderen
verbeelding werkt

**Departement
internationaal Vlaanderen**